



Konsulentttjenester Offentlige Anbud for Leverandører

Merverdi for leverandører til det offentlige

Vi bygger kunnskap, trygghet og konkurransekraft – fordi innsikt gir resultater.

Del I: Bygge kunnskap, trygghet og konkurransekraft slik at du lykkes i anbudsmarkedet

Med bakgrunn i Bambus sin visjon ønsker jeg å bidra til at flere leverandører lykkes i anbudsmarkedet. Gjennom hele min karriere har jeg vært opptatt av rettferdige, åpne og profesjonelle prosesser som skaper tillit mellom oppdragsgivere og leverandører. Jeg har sett hvordan gode anskaffelser ikke bare handler om pris, men om forståelse, kompetanse og samarbeid.

Offentlige anskaffelser handler om mer enn regelverk – det handler om forståelse, strategi og gjennomføringsevne. Med erfaring fra både departementer, direktorater og kommunal sektor vet jeg at kompetanse og kontinuitet er avgjørende for utvikling. «Skiptertak» fungerer ikke – kunnskap må bygges og vedlikeholdes.

Gjennom Bambus sitt kursopplegg tilbyr vi modulbasert og nettbasert opplæring som tar deg steg for steg gjennom anbudsprosessen – fra A til Å. Målet er å gjøre leverandører tryggere, mer konkurransedyktige og bedre rustet til å vinne kontrakter.

Seks moduler – praktiske eksempler – ekte erfaringer. Kurset passer for både nybegynnere og erfarne leverandører som ønsker å styrke sin posisjon i et marked som årlig utgjør over 800 milliarder kroner.



BAMBUS AS.

SØLVE SOLFENGESVEG 7B, 2618 LILLEHAMMER - Mobil: 91717696 - Org.nr. 915525687
as@bambusas.no - www.bambusas.no